

«Русская кожа»: не упустить шанс

План первоочередных мероприятий, направленных на обеспечение устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году, принятый правительством РФ, включает раздел «Активизация экономического роста», содержащий стабилизационные меры, меры по импортозамещению и поддержке несырьевого экспорта, снижение издержек бизнеса, поддержку малого и среднего предпринимательства. О возможностях импортозамещения в кожевенной и обувной промышленности рассказывает председатель совета директоров ГК «Русская кожа» **Игорь Сурин**.

Наталья Барышникова,
ТПП-Информ

Игорь Николаевич, как в секторе промышленности, который представляет ГК «Русская кожа», была воспринята установка правительства РФ на импортозамещение и что делается в этом направлении?

Время, которое мы сейчас переживаем, надо воспринимать как большой шанс для возрождения легкой промышленности и конкретно кожевенной и обувной подотраслей. Установки правительства на импортозамещение не являются просто лозунгами, т.к. действительно приняты конкретные действия. Да и ослабление рубля способствует повышению конкурентоспособности отечественной продукции. Мы наблюдаем повышение спроса на нашу продукцию во всех секторах применения: для производства обуви, мебели и галантерей. Об этом свидетельствует и количество посетителей нашего стенда на выставке «Рослегпром».

Пока еще большой объем импортной обуви находится на российском рынке, но новые закупки сокращаются. Следовательно, отечественные производители будут постепенно увеличивать свою долю, а значит и спрос на отечественную продукцию будет расти.

Мы считаем, что это хорошая тенденция, так мы уходим от сырьевой зависимости. В этом направлении мы ощутили поддержку Минпрома РФ, который согласился с инициативой кожевников запретить вывоз полуфабрикатов. Нам удалось весь полуфабрикат перера-

ботать на отечественных кожевенных предприятиях, увеличив число занятых. Это положительно сказалось на нашей отрасли.



Игорь Сурин,
председатель совета директоров
ГК «Русская кожа»

Какие меры поддержки вы ожидаете от государства?

Серьезная проблема – свободный вывоз сырьевых ресурсов через государства Таможенного союза, в частности, через Казахстан. Ведь более 50 % сырьевых ресурсов находится в Сибирском и Приволжском федеральных округах, граничащих с территорией Казахстана. И именно из этих регионов мы получаем сегодня мало сырьевого

ресурса, что сказывается на кожевниках и обувщиках. Российский союз кожевников и обувщиков обратился к правительству России с просьбой о введении временного запрета на вывоз сырых шкур до момента, пока не произойдет стабилизация. В этом вопросе нас поддержали Министерство промышленности и Минэкономразвития. Пока только Минсельхоз занимает иную позицию. Но если сырьевой объем не появится, нам будет трудно увеличить производство.

Что касается импортозамещения, то из-за рубезжа приходила кожа элитных сортов, сделанная из американского или европейского сырья. Другая категория кожи приходила из Индии, которая использовалась для рабочей обуви. Российская кожа занимает нишу между ними. Мы далеко продвинулись в технологиях освоения элитной кожи, активно работаем с модельерами обувных фабрик, чтобы сделать достойный импортозамещающий продукт без потери качества для отечественного потребителя.

В замещении дешевой индийской кожи нам должно было помочь сырье Сибирского региона. Оно невысокого качества, но его было много. А сейчас мы его недополучаем. В этой части мы надеемся на поддержку правительства по субсидированию процентной ставки на сезонную закупку сырья, а также на защиту сырьевого ресурса.

Как вы оцениваете работу банковской системы?

По работе банковской системы у нас большие вопросы. Надеемся очень, что в скором времени и ключевая ставка стабилизируется, и банковские процентные ставки придут в норму.

Мы считаем, что эффективная процентная ставка не должна превышать 15 % годовых, но банки просят 25 %. Кроме этого ужесточились требования к залогам. Да и решение по выдаче кредитов рассматривается очень долго. Это происходит в период, когда бизнес нуждается в большем объеме денежных средств даже для поддержания объема производства на прежнем уровне, а не то что для роста.

В банковском секторе должны произойти изменения, иначе программы по развитию промышленности могут быть поставлены под угрозу. ■

ГРУППА КОМПАНИЙ «Русская кожа» —



Группа компаний «Русская Кожа» – это объединение производственных предприятий, связующим звеном которых является натуральная кожа.

«BKS Leather limited» – кожевенный завод в Китае, специализирующийся на производстве кожи для обуви и галантереи.

«Union for leather (UFL)» – это современный кожевенный завод, расположенный на юго-востоке Испании. Производство кожи для обуви, галантереи и мебели позволяет расширить рынки сбыта на территории Европы.

АО «Русская Кожа» – крупнейший производитель кож для обуви, галантереи, одежды и мебели в Российской Федерации.

Кожа для обуви – основное направление производства завода. Ежегодно разрабатывается по 2 коллекции кож: сезон «осень-зима» и сезон «весна – лето». В каждой из них представлены артикулы с разными видами отделок, тиснений, эффектов, а также спилки и велюры.

Широкий ассортимент позволяет удовлетворить потребности производителей любых видов обуви: элегантной, комфортной, спортивной, военной и рабочей.

Идя в ногу со временем, компания успешно развивает новые, актуальные направления. Постоянно изучаются мировые тенденции артикульного ряда и цветовой гаммы кож.

объединяя
весь мир

Россия, г. Рязань, ул. Прижелезнодорожная, 52
тел.: +74912 30 65 80 | e-mail: rcp@leather.ru

www.leather.ru